

募款倍增要如何開金口？

— 范揚松教您突破募款的天險與陷阱！！

錢的問題一直是非營利機構領導人之間談論不休的話題：我們需要多少錢？我們從哪兒籌錢？為什麼錢不能再多一點？經濟不景氣時，人們會更加頻繁而急迫地提出這些問題。

捐慈濟、捐妙天、捐紅十字、捐聯合勸募、捐廟宇……

范揚松教您：募款前必備的3大基本功！
他擔任多家企業基金會董事，充分了解捐款的奧妙！！

在多個非營利組織與政府部門努力下，「公益勸募條例」通過，條例中名例可進行募款的團體及募款的用途，如何尋找募款對象及增加募款機會，范教授會在課程中深入指導。

募款難開口？不知道怎麼運用話術？

范揚松教授年輕開始即做選戰、仲介及資料庫產品行銷，有不傳心法。精通三十六計連環計，計計出奇，妙不可言！

范揚松教授認為成功且搶得大筆募款的秘訣在於征服客戶的心和創造對手望塵莫及的差異化優勢，其關鍵旨在[競爭對手之差異化分析]、[挖掘客戶需求]、[推演訂單協商可能攻防策略]、[談判與引導技巧]四項重點。加上改變採購假設與標準，能夠掌握客戶的心與對手之佈局，就能支配所有募款！！

用會員招募來進行募款？！

基金會的活泉源頭在何？社會責任即是源頭！

利用會員制募款方式的主要意義在於，成為會員的一員，能使捐款者感到擁有特殊或精英的地位，也可讓捐款者有成為團體中的一分子的歸屬感，亦可有穩定、固定的募款來源。

對於任何進行募款活動的非營利組織而言，並沒有一套募款流程或方式是放諸四海皆準的，只要是在符合組織的使命之下，能夠成功且有效達成組織的募款目的，對組織來說，就是一次成功的募款。

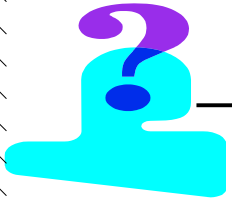
以不同媒介工具募款來達到增加募款的目的，運用互聯網+、網路、電話、電視、廣告……各種多元方式，如何才能達到最高效益，讓熟知各種行銷廣告媒介的**范揚松教授**來告訴您！

若您有任何疑問，范教授將在本課程中一一解惑，歡迎攜著您的問題來參加，帶著最實用的解答回去。

(瑞士)歐洲大學 MBA/DBA 延伸講座

歡迎您!!!

2017/11/22 更新版



募款倍增要如何開金口？

— 范揚松教您突破募款的天險與陷阱！！

講座資訊

日期	2017年12月12日 星期二
時間	19:00 - 21:00
地點	財團法人中華民國職業訓練研究發展中心 (台北市復興南路一段390號11樓，大安捷運站斜對面)
費用	<u>僅收取場地、教材費 300 元</u> 如若方便，煩請撥冗惠予匯款或轉帳 NT\$300 至以下銀行帳號，以利行政作業準備，感謝您！ 安泰商業銀行景美分行 (銀行代碼：816) 戶名：大人物管理顧問有限公司 帳號：03612600453500
課程大綱	<ol style="list-style-type: none"> 募款種類及募款的運用 最常碰到募款的困難為何 如何尋找募款對象與機會 請求募款前必備 3 大基本功 廣開金口與可能的障礙排除 會員招募與年度會員募款活動 會員續約及續約回饋方案 不同媒介工具募款的實施要項 擔保承諾有助於募款來源穩定 列名感謝及多元管道增進效益

講座報名表

姓名	信箱	手機	公司(股)、(有)	職銜	訊息來源

※此次報名可獲下列優惠

- 免費提供職涯規劃、教育諮詢一小時，價值 10,000 元。
- 2017 年 12/23~24 (兩日)「[組織學習與績效研討會](#)」研究課程原價 12,000 元，現場報名特惠 4,000 元(含講義、餐點)。
- 歐洲大學 2017、2018 全年度講座課程，主題詳見[大人物官網/教育事業部](#)。

預告 2018 年 1 月 10 日講座：

「阿里巴巴光棍節一天賣出 3000 億！—020 電子商務反轉台灣人的口袋？」。

指定報名專線：[大人物知識管理集團/瑞士歐洲大學 曾詩文\(Sophia\)經理](#)

手機:0988-172998，TEL:02-29353999 分機 12，傳真:02-29301914，E-MAIL:eu668812@gmail.com

(以 E-mail 回覆或 Fax：(02)2930-1914 報名表即可)

※歡迎洽詢、如有打擾、煩請告知、立即刪除。謝謝！※

2017/11/22 更新版



我要線上報名