



主題：行銷創新與市場開發研討會

2017 年 10 月 21 日		2017 年 10 月 22 日	
09:00	<b>單元一：市場行銷與創新 (陳紀元教授)</b> 1. 風動→幡動→心動行銷 2. O+O 通路變革新趨勢 3. 大數據是瞎掰症候群？ 4. 澳洲大堡礁在台灣的故事 5. 情人節我們來分手的劇情 6. 不輸是行銷人的致勝王道 7. 創新不是煙花，煙花放不放 8. 競爭的鐵律，唯創新不輸	12:30	<b>單元三：區域市場開發戰略(范揚松博士)</b> 1. 成熟市場開發的策略性思考 2. 風靡歐美藍徹斯特區域作戰法 3. 實施藍徹斯特的三大戰略思考 4. 火力射程原理與攻擊力量的計算 5. 強者戰略可採取鞏固與還擊 6. 弱者戰略的剪刀石頭布手法 7. 轉弱為強法則在市場競爭中應用 8. 台灣成功/失敗案例分析與分享
14:00	<b>單元二：體驗的溫度與信任 (陳紀元教授)</b> 1. 低價為什麼很容易騷動市場 2. 價格戰是囚犯困局的最後解 3. 合乎消費者想像的橋樑連接 4. 不流傳不叫創意，創新精意 5. 廟要有人(客戶)添油香才叫廟 6. 人腦打開金庫，不是搬金庫換人腦 7. Lanchester 市場攻防法則 8. 堅持，讓更多人更有福氣有回報	18:00	<b>單元四：品牌行銷座談(周煒凌、莊鳳嬌)</b> 1. 電子業如何作策略轉型創新市場(周煒凌) 2. 金融業如何作策略轉型創新市場(莊鳳嬌) 3. 品牌建立與成功/失敗因素比較 4. 如何維持品牌知名度與美譽度 5. 當競爭者展開品牌攻擊，怎麼辦？ 6. 當品牌延伸，如何防範風險？  <b>單元五：專題演講</b> <b>整合行銷與促銷案例(尹順和副總)</b>
10/21 主講人： <b>陳紀元教授</b> (淡江大學管理科學博士，專研地方特色產業行銷，現任木桶文創數位行銷有限公司董事長，前公平會副主委，南台大學財經法律教授，台灣五大行銷名師) 10/22 上午主講人： <b>范揚松博士</b> (美國普萊頓大學企業管理博士，大人物知識管理集團董事長，瑞士歐洲大學、北京大學 EU MBA&DBA 學程教授兼執行長，台灣創意產業管理協會創會理事長，曾任科技、媒體、房屋公司總經理職務，國家總經理獎複評委員) 10/22 下午座談會：主持人：范揚松教授，與會嘉賓： <b>周煒凌執行長</b> (瑞士歐洲大學企管碩士研究生，日電貿股份有限公司執行長) <b>莊鳳嬌顧問</b> (瑞士歐洲大學企管碩士研究生，曾任兆豐國際開發有限公司總經理) <b>尹順和副總</b> (佛利思特文化事業公司副總經理，專攻行銷企劃、電子商務、整合促銷)			
全程四單元，取得歐洲大學 3 學分，兩天費用 12,000 元(可由學費中扣抵)；企業教育訓練，兩天費用 6,000 元。 <b>特選體驗學員，四單元兩天優惠價 \$4000 元(未稅)，非正式入學 MBA、DBA 之學員只提供“講義”。</b> (含：午餐、下午茶、講義、講師) *本校方保留課程更動權利 ◆繳費方式：1.匯款/ATM:安泰商業銀行一景美分行(銀行代號 816) 戶名：大人物管理顧問有限公司 帳號：03612600453500 2.現金支票：請寄到台北市羅斯福路 5 段 88-5 號 5F「大人物知識管理集團」(請註明姓名及所屬公司) <b>研討會地點：台北市電腦公會(台北市八德路三段 2 號 5 樓 501 教室)(忠孝敦化捷運站 8 號出口出站步行 10 分鐘；或台北小巨蛋 2 號出口出站步行 8 分鐘)</b>			
我想參加： 10/21 <input type="checkbox"/> 單元一 <input type="checkbox"/> 單元二 10/22 <input type="checkbox"/> 單元三 <input type="checkbox"/> 座談會+單元五			
姓名：	公司：	職稱：	
電話：	手機：	E-mail：	

主辦單位：中歐領袖學院高等教育中心/大人物知識管理集團/瑞士歐洲大學 協辦單位：新王道人力資源股份有限公司/台灣創意產業管理協會 指定報名專線：大人物知識管理集團/瑞士歐洲大學曾詩文(Sophia)經理

手機:0988-172998, TEL : 02-29353999 分機 12, 傳真：02-29301914, E-MAIL:eu668812@gmail.com 2017/09/14 更新版

# 信用卡訂購單

大人物管理顧問有限公司  聯合百科電子出版有限公司  歐洲大學 台北學區

發卡銀行：\_\_\_\_\_

信用卡別： VISA  MASTER  JCB  聯合信用卡

信用卡卡號：\_\_\_\_\_ 簽名條後三碼：\_\_\_\_\_

有效期限（月／年）：\_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

信用卡簽名：\_\_\_\_\_

## ● 以下消費者免填

消費日期	年 月 日	金額	
授權碼		商店代號	006-84461955-4001

發票種類： 二聯式  三聯式 統一編號：\_\_\_\_\_

發票抬頭：\_\_\_\_\_

發票地址：\_\_\_\_\_

## ■ 訂購產品

品名／課程	數量／堂數	價格	小計
研討會教育訓練	天	元	元
營業稅(5%)		元	元
(請註明開立 <input type="checkbox"/> 二聯式 或 <input type="checkbox"/> 三聯式發票)			
總金額：共 _____ 元（開立發票 5%營業稅外加）			

研討會教育訓練課程： 一天 NT \$ 2000(未稅)  二天 NT \$ 4000(未稅)

## ■ 基本資料（同發卡銀行資料）

姓名 \_\_\_\_\_ 身分證字號：

電話：(行動電話) \_\_\_\_\_ (公) \_\_\_\_\_ (宅) \_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

生日：公元 \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日

■ 繳款方式（繳款後，請記得來電確認 886-2-29353999 分機 12，曾詩文(Sophia)）  
刷卡傳真：請詳填本公司信用卡訂購單，填妥後傳真至 886-2-29301914

寄件人：曾詩文(Sophia)，電話:886-2-29353999 分機 12，手機:0988172998，  
Email:eu668812@gmail.com，sophia.gman@yahoo.com.tw